



## MEDICIÓN DEL SECTOR INFORMAL

Carlos M. Blanco Odio<sup>1</sup>  
[cblanco@secmca.org](mailto:cblanco@secmca.org)

### 1. Introducción

El concepto de informalidad en el empleo y la producción ha sido desde hace más de veinte años uno de los principales tópicos de estudio de la Organización Internacional del Trabajo y otras instituciones y grupos de trabajo, como OECD, EUROSTAT y Grupo Delphi. Esto ha contribuido a la creación de una serie de documentos que plantean definiciones y metodologías de recolección de datos de las principales variables indicadoras de lo que hoy se conoce como sector informal.<sup>2</sup>

La medición del sector informal es un asunto de interés en los países miembros del CMCA, dado que, al igual que sucede en otros países en desarrollo, se supone que este sector también es relevante en nuestra región.<sup>3</sup> A menudo se conjetura que en épocas de bajo crecimiento o de crisis económicas, la informalidad crece más y actúa como un colchón que permite a la población menos favorecida mantener condiciones de vida más aceptables—efectos en el corto plazo.<sup>4</sup> Por otra parte, se cree que la informalidad puede afectar el bienestar de la población, potencialmente a través de efectos negativos en la productividad y el crecimiento, pero también como resultado de su interacción con la pobreza y la inequidad —efectos en el largo plazo.

El conocimiento de la informalidad ofrece muchas luces a los encargados de tomar medidas de política en el campo económico y social y, en general, a todos aquellos entes que buscan promover acciones encaminadas a integrar con mejor provecho las actividades no registradas de las familias, específicamente las relacionadas con pequeñas empresas que cotidianamente participan del proceso productivo.

El Proyecto de Armonización de las Estadísticas Macroeconómicas (PAEM) del CMCA contempló, dentro de sus actividades, armonizar las metodologías de medición del sector informal como preámbulo para que los países profundicen en investigaciones conducentes a incluir explícitamente en las cuentas nacionales la información pertinente a este sector. Este es un tema

---

<sup>1</sup> Elaborado por Carlos Blanco, Consultor Económico de la SECMCA y Coordinador del Proyecto de Armonización de las Estadísticas Macroeconómicas (PAEM). Las opiniones y comentarios incluidos en esta nota son de exclusiva responsabilidad del autor y no necesariamente reflejan los puntos de vista del Consejo Monetario Centroamericano ni de su Secretaría Ejecutiva.

<sup>2</sup> Este fue uno de los 44 temas que se revisaron en la actualización del SCN93.

<sup>3</sup> La OIT (2013) estimó que la economía informal en los países en desarrollo puede alcanzar entre un 50% y 70% de la mano de obra.

<sup>4</sup> Este comportamiento contra cíclico de la informalidad se interpretaría como una evidencia de segmentación del mercado laboral, implicando que el sector informal absorbería parte de los shocks económicos.

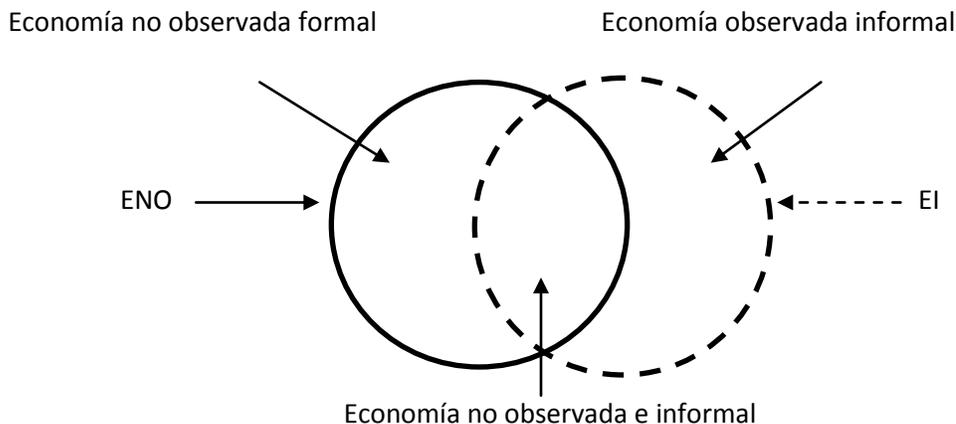


pendiente de desarrollar y se espera que con la medición del sector informal se reconozca la importancia analítica y política de aquella parte de la economía que refleja los esfuerzos de personas que carecen de oportunidades organizativas y de trabajo formales.

## 2. Aspectos conceptuales y metodológicos

Ningún país puede compilar estadísticas exhaustivas de todas las actividades económicas. De ahí que es necesario emprender acciones generales para medir la actividad económica de la mejor manera posible.

El *SCN08*<sup>5</sup> explica que hay una parte importante de la economía que no se observa y es difícil de medir estadísticamente (ENO), en instancias conocida como economía escondida. También menciona que, sobre todo en países en desarrollo, existe otra parte de la economía que se considera informal (EI) que puede ser observada o no observada. Ninguna parte o segmento de la economía es un subconjunto de la otra, antes bien los dos tipos de economía se traslapan como se observa seguidamente.



El tamaño relativo de los tres segmentos varía de país a país. La tendencia observada es que la parte en que se superponen los dos tipos de economía es mayor en los países en desarrollo.

### Sector informal

Para fines del PAEM, se requiere lograr el mayor grado de armonización posible de las estadísticas macroeconómicas. Aunque la estimación de la ENO es importante,<sup>6</sup> se considera que lo que tiene

<sup>5</sup> Sistema de Cuentas Nacionales 2008: "Aspectos informales de la economía", Cap. 25.

<sup>6</sup> La ENO hace referencia a las actividades que no se compilan en las cuentas nacionales porque son subterráneas (no cumplen con reglas administrativas), paralelas, ilegales o informales, porque constituyen



mayor interés es la medición del sector informal, es decir, aquella parte de la economía en que las personas y familias no tienen una actividad reconocida como formal que les permita ser sujetos de crédito, ser cubiertos por programas de estímulo al empleo y producción organizada en pequeñas empresas, así como cumplir con ciertos derechos y obligaciones tales como seguridad social, derecho a pensión, salario mínimo y tributación.

Como menciona el “Manual sobre la Medición de la Informalidad de la OIT” (2013), la producción del sector informal como parte del PIB, es un indicador clave de la importancia y rendimiento del sector informal. Además, una medición más exhaustiva y precisa de la producción del sector informal fortalecerá la consistencia de las cuentas nacionales.

El *SCN08* (Párrafo 2.92) ubica al sector informal como un subsector del sector hogares que opera dentro de la frontera de producción del SCN.

Las unidades productivas informales pueden operar dentro de los mismos recintos de los hogares o proyectarse fuera de ellos en pequeños negocios, caso de las ventas ambulantes y otros servicios como limpieza de zapatos, recogedores de desechos para reciclar y transporte. En muchos casos estas actividades no requieren destrezas o estudios especiales y en su mayoría presentan baja densidad de capital. Cuando se organizan en pequeñas empresas, son operadas por un solo individuo –trabajador por cuenta propia– pudiendo contar con la ayuda de familiares e incluso disponer de trabajadores pagados informales. Una parte de las unidades consideradas como informales no estaría siendo registrada en las cuentas nacionales.

Los expertos que trabajaron en la revisión del *SCN93* no lograron acordar un único criterio para determinar qué se entiende por informalidad y por sector informal, de ahí que en la práctica haya que echar mano a varios aspectos, características y descripciones en torno al concepto. La misma OIT ha señalado que es muy difícil establecer una definición de la informalidad que sea estrictamente comparable entre países, dadas las diferencias en estructuras de las micro y pequeñas empresas, la legislación nacional sobre registro de empresas y las leyes laborales, entre otras.

Seguramente la adopción de una definición particular en un país estará limitada por la disponibilidad de datos y asociada con el tamaño de las empresas y la ocupación, pero también asociada con el grado de cumplimiento de las regulaciones del mercado laboral, como la seguridad social y la contribución a pensiones.

El manual sobre informalidad de la OECD 2002 (Párrafo 1.18) define a la producción del sector informal como aquellas actividades conducidas por empresas no constituidas en sociedad del sector hogares que no están registradas, o que tienen un tamaño menor que un número especificado en términos de empleo, y que tienen alguna producción de mercado.

---

producción de hogares para su propio uso, o porque presentan deficiencias en los programas de recolección de datos básicos.



Por su parte, la CIIU, Rev. 4 no define el sector informal y solo menciona que puede encontrarse en cualquiera de las actividades productivas, excepto en administración pública (Sección O) y en organizaciones extraterritoriales (Sección U). Afirma que las actividades numéricamente más importantes de la informalidad son la manufactura, los servicios de reparación y el comercio.

El SCN08 y la OIT mencionan las siguientes características de la informalidad:

*“El sector informal puede ser caracterizado como consistente de unidades relacionadas con la producción de bienes y servicios con el objetivo primordial de generar empleo e ingresos. Típicamente estas unidades operan con un bajo nivel de organización y en pequeña escala, con poca o ninguna división entre trabajo y capital como factores de la producción. Cuando existen, las relaciones laborales se basan mayormente en relaciones casuales, personales y sociales, más bien que en arreglos contractuales con garantías formales. Las unidades productivas tienen las características de una empresa familiar. Los activos fijos y otros activos utilizados no pertenecen a las unidades de producción como tales, sino a sus dueños. Las unidades no realizan transacciones ni entran en contratos con otras unidades ni incurren en pasivos por su cuenta. Sus dueños tienen que aportar las necesidades financieras por su propio riesgo y tienen responsabilidad ilimitada por sus deudas y obligaciones en que incurren en el proceso productivo. Los gastos para la producción generalmente no se distinguen de otros gastos de los hogares. Similarmente, los bienes de capital como los edificios y vehículos pueden ser usados indistintamente para propósitos del negocio o del hogar.”*

El SCN08 (Párrafo 25.53) explica que los hogares comprenden todas las unidades incluidas bajo las guías de la OIT como informales (empresas por cuenta propia y de empleadores informales), más aquellas con empresas no constituidas en sociedad tratadas como formales (registradas), más las empresas no constituidas en sociedad excluidas porque producen exclusivamente para uso final propio o para autoformación bruta de capital, más aquellos hogares sin empresas no constituidas en sociedad, más los hogares institucionales (miembros de órdenes religiosas, presos, personas que viven en albergues o asilos, etc.).<sup>7</sup>

### Empleo informal

El empleo informal dificulta el reconocimiento de derechos laborales y está generalmente asociado con la pobreza en sus diversas dimensiones, aunque no todas las personas que trabajan en la economía informal son pobres. La informalidad afecta la equidad, la capacidad del gobierno para recaudar recursos, el alcance de la seguridad social, la eficiencia, la productividad y el crecimiento económico.

La OIT define el empleo asalariado como el empleo que trae asociados beneficios laborales tales como vacaciones pagadas y derecho de pensión –ocasionalmente se lo llama empleo de calidad. Otras formas de empleo, incluyendo el empleo por cuenta propia, las considera como empleo no registrado y por tanto informal. Hay empresas formales que pueden tener trabajadores formales y

<sup>7</sup> Para el SCN las unidades de producción del sector hogares son en todos los casos empresas no constituidas en sociedad, para enfatizar el hecho de que la unidad de producción no está constituida en una sociedad como una entidad jurídica separada del propio hogar.



trabajadores informales. También, aunque menos probable, pueden existir empresas informales que tienen trabajos formales e informales. Similarmente, las empresas no constituidas en sociedad de los hogares pueden tener empleados formales e informales. Otra posibilidad es la de trabajadores con más de un empleo, unos formales y otros informales.

### Empresas pequeñas o no registradas

El Grupo Delphy instaurado por la Comisión Estadística de las UN en 1997 para fines de comparación internacional, reconoce que el límite en tamaño de la empresa según el número de empleados queda a discreción de cada país a efectos de definir informalidad. Sin embargo, recomienda que en reportes internacionales los países separen las estadísticas de las empresas con un número de empleados menor que cinco –con el riesgo de incluir empresas con alta dotación de capital (automatizadas) que posiblemente sean registradas como formales. De igual manera, recomendó a los países que utilizan el criterio de no registro de empresas como señal de informalidad, desagregarlas en grupos de menos de cinco empleados y en grupos de cinco y más empleados.

Dentro de otras recomendaciones, el Grupo Delphy indicó que los países que tienen encuestas de hogares o encuestas mixtas deben hacer un esfuerzo para cubrir no solamente personas cuyo trabajo principal está en el sector informal, sino también aquellos cuyo trabajo principal está en otro sector pero tienen una segunda actividad en el sector informal.

### **3. Aspectos prácticos para estimar informalidad: lo que se puede considerar en las cuentas nacionales y lo que requiere de estudios especiales.**

#### 3.1. Lo que se puede considerar en las cuentas nacionales.

Primero, los países que tienen una sola cuenta para hogares e ISFLSH en esta fase del trabajo debieran separarlas en dos subsectores, uno conformado por los hogares propiamente dicho y otro por las ISFLSH.

Segundo, los hogares considerados como institucionales no deben ser tomados en cuenta porque normalmente no desarrollan actividades empresariales.

Tercero, es necesario identificar si alguna actividad informal no registrada en el sector hogares está siendo registrada en algún otro sector, caso de unidades productivas independientes física y organizativamente del hogar –pequeñas empresas del agro y otras actividades como talleres y puestos de prestamistas de dinero que no son reportados en las encuestas de hogares. El resto, probablemente una mayoría de la informalidad, se encontrará en los hogares, con toda o la mayor parte de la producción dirigida al mercado y una parte menor a consumo propio.<sup>8</sup>

<sup>8</sup> La OIT solo considera como informal la producción para el mercado.



Cuarto, aquellas unidades de producción que no están formalmente incorporadas pero que tienen juegos completos de cuentas deberían tratarse como cuasi-sociedades y no en el sector hogares.<sup>9</sup>

Quinto, se debe tener presente que los servicios domésticos pagados no se incorporan a la informalidad.

El trabajo que considera la información de cuentas nacionales sugiere utilizar el cuadro oferta-utilización de bienes y servicios (COU) y la Clasificación cruzada industria-sector, para determinar qué parte de la producción está siendo asignada a las actividades productivas formales o a los hogares, con base en ciertas normas y juicios de valor. Definitivamente la información de las actividades del sector informal ayuda a compensar los equilibrios del COU.

En el trabajo práctico aparecerán muchas dudas sobre la inclusión de una actividad productiva particular en el sector informal. Por ejemplo, en el caso de profesionales como médicos, abogados, contables e ingenieros, se sabe que no todos llevan registros contables pero están, de alguna manera, registrados en diferentes dependencias públicas o privadas. Aunque el grupo Delphy reconoce que estos profesionales son parte del sector informal, cuesta creer que estas actividades que realizan estratos pudientes de la sociedad tengan esa característica ya que estas se anuncian en diversos medios, pagan alquileres y servicios, contratan personal, suministran (unas veces sí y otras no) recibos a sus clientes y, cumplen, parcial o totalmente, con sus obligaciones tributarias. Además, se sabe que en muchos países estos servicios se registran en las cuentas nacionales por métodos indirectos.

Por diversas razones, los casos más difíciles de considerar dentro de la informalidad están relacionados con el contrabando de mercancías y la producción y trasiego de drogas ilegales. En este sentido, los países de la región tendrán que discutir más a fondo sobre el asunto y prever algún método de estimación directa o indirecta, tomando en cuenta las consecuencias que pudieran tener la medición y publicación de datos.

El sector informal no constituye estrictamente un sector institucional según se define en el SCN, con secuencia completa de cuentas.<sup>10</sup> Esto porque a lo sumo se podrán tener para este sector cuentas de producción y generación del ingreso. Es por ello que el SCN recomienda preparar dos tablas suplementarias: una que cubre la producción y generación del ingreso y otra que cubre el empleo. Dependiendo del interés de las autoridades y usuarios respecto del estudio y medición de la informalidad, se podría incluso pensar en la construcción de una cuenta satélite para este sector.

### 3.2 Lo que requiere de estudios especiales.

<sup>9</sup> Aunque no cumpla con otros requisitos, el disponer de juegos completos de cuentas es uno de los criterios más importantes en el SCN para que una empresa sea considerada como cuasi-sociedad y asignada al sector de empresas privadas y públicas.

<sup>10</sup> La secuencia completa de cuentas incluye las siguientes: cuenta de producción, cuentas de distribución y utilización del ingreso (incluye la generación del ingreso), cuentas de acumulación y balances.



Toda información de informalidad que no pueda extraerse de las cuentas nacionales o de registros administrativos, deberá procurarse a través de métodos directos como censos, encuestas o estudios especiales de casos. Probablemente el recurso más utilizado y fiable sea la encuesta nacional de hogares, encuestas a pequeños establecimientos o encuestas mixtas, así como encuestas de empleo y desempleo, llevadas a cabo por los organismos de estadística o en coordinación entre estas y los bancos centrales, utilizando los marcos muestrales elaborados por los ONE y/o cuentas nacionales.

Pero también, es posible utilizar métodos indirectos de estimación de la informalidad, como los que menciona el estudio del FMI del 2008: i) discrepancia entre la fuerza de trabajo real y la oficial (la caída del dato oficial podría implicar una subida en la informalidad; ii) discrepancia entre las estadísticas de gastos e ingresos (con tendencia a esconder estos últimos); iii) consumo de electricidad y gas (si la elasticidad electricidad-gas/PIB es cercana a uno); iv) enfoque de transacciones monetarias (ecuación de Fischer); v) enfoque de demanda de dinero (asume que las transacciones ilegales se hacen con dinero); vi) múltiples indicadores y múltiples causas (MIMIC). Este último considerado el mejor método indirecto por el estudio y del cual se obtuvieron las estimaciones del tamaño de la informalidad en la región latinoamericana y del Caribe, como se muestra en la sección siguiente.

#### 4 Experiencias de países latinoamericanos.

Argentina.<sup>11</sup> El trabajo realizado en 2013 con base en datos del Sistema Integrado Previsional Argentino, algunos datos publicados del Censo Nacional de Población y Vivienda de 2010 y la información del módulo específico de informalidad laboral de la Encuesta Permanente de Hogares, estimó que en el 2010 la informalidad laboral para el total del país alcanzó 43.8%. Entre los trabajadores asalariados (76% del total de los ocupados), la informalidad, medida como ausencia de registro de contribuciones a la seguridad social, rondaría el 38%, mientras que entre los trabajadores independientes (patrones y cuentapropistas) se ubicaría en el 58%. Con la encuesta permanente de hogares se realiza un seguimiento periódico de la informalidad laboral mediante la información relevada por trimestre, también sobre los trabajadores asalariados no registrados en la seguridad social.

Brasil.<sup>12</sup> Según un estudio con datos de la encuesta mensual de empleo, Brasil tuvo en el 2002 un 43% de empleo informal que luego se contrajo un poco, menos de 40% en 2009. Los empleados informales fueron los trabajadores por cuenta propia y los empleados sin contrato.

Colombia.<sup>13</sup> En el período 1992-2012 el sector informal se estimó entre 53% y cerca de 60% según el criterio de tamaño de empresa y ocupación. Bajo el criterio de seguridad social y pensiones las cifras fueron superiores. Con cualquier otro criterio utilizado (contribución a regímenes de

<sup>11</sup> OIT 2013.

<sup>12</sup> IMF 2012.

<sup>13</sup> OIT 2013.



pensiones o a seguridad social) la tendencia siempre fue la misma: informalidad aumentando en períodos de bajo crecimiento y disminuyendo en períodos de crecimiento sostenido. La informalidad en Colombia tiene una correlación negativa con el crecimiento del PIB y positiva con el desempleo (es contra cíclico con la actividad económica).

Ecuador.<sup>14</sup> Los datos corresponden a una encuesta a micro empresas con 50 y menos empleados en áreas urbanas de ingreso bajo y medio. Más del 80% de las micro y pequeñas empresas operan en la informalidad, cumpliendo con algunas reglas pero no con otras como: pago de impuestos, RUC, licencia municipal, incorporadas por un notario público, contratos de trabajo escritos, afiliación a la seguridad social, etc.

México.<sup>15</sup> En un estudio de la OECD con base en la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo trimestral de México, se reporta que el empleo informal representa un 60% del empleo total del país. Sin embargo, entre estados del país, el empleo informal está en un rango entre 45% y 80% según cifras oficiales citadas por el estudio. El mismo considera que el trabajador es informal cuando no tiene acceso a una institución de salud, pública o privada.

Perú.<sup>16</sup> Probablemente el trabajo pionero en torno a las causas y repercusiones de la economía informal en la sociedad latinoamericana sea el realizado por el economista Hernando de Soto en la década de los ochenta. Este autor llega a la conclusión de que la economía peruana es más parecida a una economía del tiempo de la Europa mercantilista que a una sociedad de mercado moderna. Estimó, en colaboración con el Instituto de Libertad y Democracia (que él fundó), que el 48% de la población económicamente activa y el 61.2% de las horas-hombre son dedicadas a realizar actividades informales que contribuyen con el 38.9% del PIB registrado por cuentas nacionales. Además, según proyecciones para el año 2000, la producción informal equivaldría al 61.3% del PIB.

Estudio del IMF en 2008. Estima el tamaño de la economía informal en 32 países de Latinoamérica y el Caribe a comienzos de la década del 2000. Utiliza un modelo de ecuaciones estructurales y encuentra que sistemas fiscales y entornos regulatorios rigurosos, así como alta inflación y dominancia del sector agrícola son los factores determinantes del tamaño de la economía informal. El estudio define economía informal como “...aquella que comprende las actividades económicas que eluden los costos y están excluidas de los beneficios y derechos incorporados en las leyes y regulaciones administrativas que cubren las relaciones de propiedad, licencia comercial, contratos laborales, agravios, crédito financiero y sistemas sociales.”

A continuación se presentan los resultados del estudio del FMI que utiliza el modelo MIMIC de una ecuación estructural que considera la economía informal como una variable latente con varias causas y efectos. Los resultados para países de interés se refieren a los primeros años del 2000.

<sup>14</sup> The World Bank 2013.

<sup>15</sup> OECD 2013.

<sup>16</sup> Hernando de Soto 1987.



País	Tamaño estimado de la economía informal respecto del PIB (%)
Costa Rica	41.8
El Salvador	36.4
Guatemala	42.3
Honduras	54.1
Nicaragua	64.4
Panamá	44.4
República Dominicana	44.8
Promedio simple CA y RD	46.9
Argentina	32.9
Belice	46.8
Brasil	28.4
Chile	32.1
Colombia	43.5
Ecuador	50.7
México	28.2
Paraguay	68.2
Uruguay	36.2
Venezuela	43.0

## 5 Conclusiones y acciones que pueden emprenderse en los países miembros del CMCA.

La medición del sector informal reviste particular relevancia para los hacedores de política, primero porque este asunto está directa e indirectamente vinculado con los objetivos principales del desarrollo, relacionados con el incremento del ingreso, creación de nuevos puestos de trabajo y reducción de la pobreza. Segundo, porque las características del sector informal son piezas fundamentales en el diseño y el monitoreo de programas de apoyo y asistencia social y económica. Tercero, porque su medición contribuye a mejorar la consistencia del cuadro de oferta y utilización de bienes y servicios.

El Proyecto de Armonización de las Estadísticas Macroeconómicas (PAEM) del CMCA contempló la armonización de las metodologías de medición del sector informal y los países deberán profundizar en investigaciones conducentes a incluir explícitamente en las cuentas nacionales la información pertinente a este sector.



## Acciones a emprender en la región

- A efectos estadísticos, el sector informal se podrá considerar como un grupo de unidades de producción que, según las definiciones y clasificaciones del SCN, forma parte del sector hogares como empresas de los hogares o, de manera equivalente, como empresas no constituidas en sociedad propiedad de los hogares. Son empresas informales por cuenta propia las empresas de los hogares pertenecientes y gestionadas por trabajadores por cuenta propia, ya sea individualmente o asociados con miembros del mismo hogar o de otros hogares, que pueden emplear ocasionalmente ayudantes familiares y a asalariados, pero que no los emplean de manera continua. El SCN define como productores de mercado a aquellos que venden “toda o la mayor parte” de su producción en el mercado a precios económicamente significativos.
- A efectos operativos, las empresas de empleadores informales podrán determinarse según las circunstancias nacionales en función de los siguientes criterios:
  - (i) Tamaño de la unidad inferior a un nivel especificado de empleo.

Aunque es preferible que el criterio del tamaño se refiera al número de empleados de manera continua, en la práctica, el criterio puede expresarse en términos del número total de empleados o del número de personas ocupadas durante el período de referencia. De considerarse necesario, se separarán las empresas de los hogares en micro, pequeñas y medianas, definiendo para cada una de ellas el número de empleados límite.
  - (ii) Registro de empresas: empresas no registradas en entidades como instituciones de salud y pensiones, así como empresas no registradas en los universos de cuentas nacionales y ONE's. Estas estadísticas deberán contrastarse con los datos de censos de población y vivienda u otro tipo de censo con información de empresas que permita determinar el no registro.
  - (iii) Combinación de i) y ii).
- Métodos de estimación del segmento informal de la economía.

Directo: Censos y encuestas

Indirecto: Estimación con el uso de modelos no estructurales como el de consumo de electricidad y gas y otros mencionados en el estudio del FMI de 2008, o modelos de ecuaciones estructurales como el de múltiples indicadores y múltiples causas (MIMIC), también utilizado en ese estudio. Probablemente las estimaciones de estos modelos estarán en otras unidades de los bancos centrales distintas de las de cuentas nacionales.

- Para empezar, se podría trabajar con el empleo informal e información de encuestas relacionadas. La especificación del límite del empleo de una empresa en la definición nacional de sector informal quedaría a discreción de cada país, aunque se promoverá el consenso en la región. En cualquier caso, en aras de la armonización los países deberían



presentar cifras independientes para las empresas con cinco o menos empleados y más de cinco (número a definir). En el caso de empresas con establecimientos múltiples, el límite se deberá aplicar al establecimiento más grande.

- La coordinación de las actividades la haría la Secretaría Ejecutiva del CMCA por medio del Grupo Ad Hoc de Cuentas Nacionales, quién prepararía un programa de trabajo en el marco del PAEM. A lo interno de cada país, los bancos centrales coordinarían el desarrollo del programa con los organismos de estadística.

---

## REFERENCIAS:

- Hernando de Soto, "El Otro Sendero". Ed. Diana México. Mayo 1987.
- IMF, "Measuring the Informal Economy in Latin America and the Caribbean". WP/08/102. April 2008. [www.ilo.org/public/libdoc/igo/2008/482479.pdf](http://www.ilo.org/public/libdoc/igo/2008/482479.pdf).
- IMF, "Institutions, informality and wage flexibility: Evidence from Brazil. WP/12/84. 2012.
- OED, "Measuring the non-observed economy. A Handbook". 2002.
- OECD, "The determinants of informality in Mexico' States". Economics Department, Working Papers No. 1043. April 2013.
- OIT, Reunión Tripartita de Expertos: Facilitar la transición de la economía informal a la economía formal. TMEFE/2013/6. Ginebra, Spt.2013.
- OIT, "Dónde, cómo y por qué se redujo la informalidad laboral en Argentina durante el período 2003-2012": Oficina de la OIT en Argentina. Doc. Trabajo # 1. 2013.
- OIT, "La Medición de la Informalidad: Manual Estadístico sobre el sector informal y el empleo informal. 2013.
- OIT, "The formal and informal sectors in Colombia : country case study on labour market segmentation". Employment Working Paper No. 146. Ginebra, 2013.
- Sistema de Cuentas Nacionales 2008. Capítulo 25 "Aspectos Informales de la Economía". Comisión Europea (hoy reemplazada por Eurostat), Fondo Monetario Internacional, Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo, Naciones Unidas y Banco Mundial. New York 2009.
- The World Bank, "Informality and profitability: Evidence from a New Firm Survey in Ecuador". Policy Research Working Paper 6431. Ginebra, mayo 2013.